

The logo for the Swiss Entrepreneurs Foundation features a red arrow pointing upwards and to the right, positioned above the text. The text is arranged in three lines: "SWISS" in a bold, sans-serif font, "ENTREPRENEURS" in a larger, bold, sans-serif font, and "FOUNDATION" in a smaller, sans-serif font.

SWISS
ENTREPRENEURS
FOUNDATION

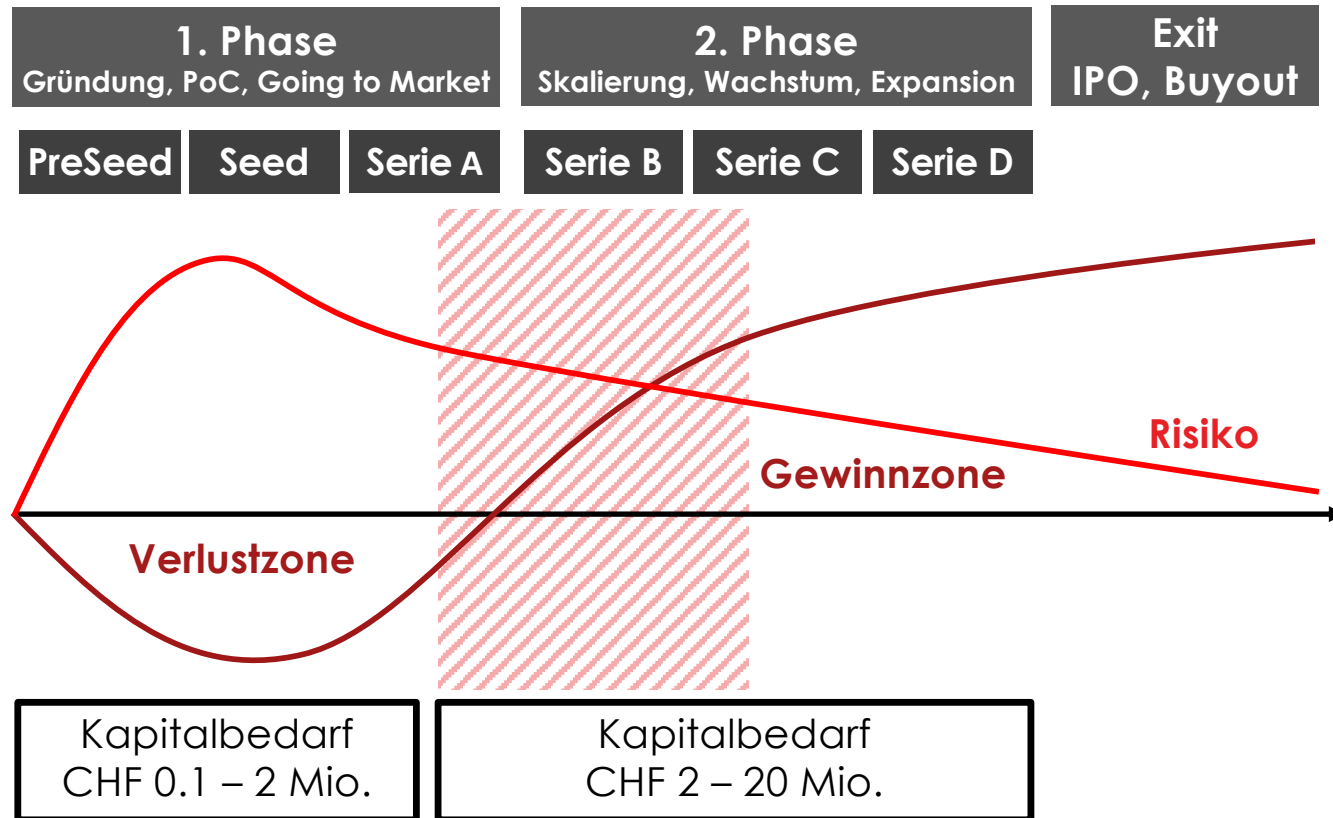
Schlüsselfaktoren der Startup Finanzierung

Peter Stähli

Würden Sie auf diese Schiffsreise gehen?



Die verschiedenen Finanzierungsphasen

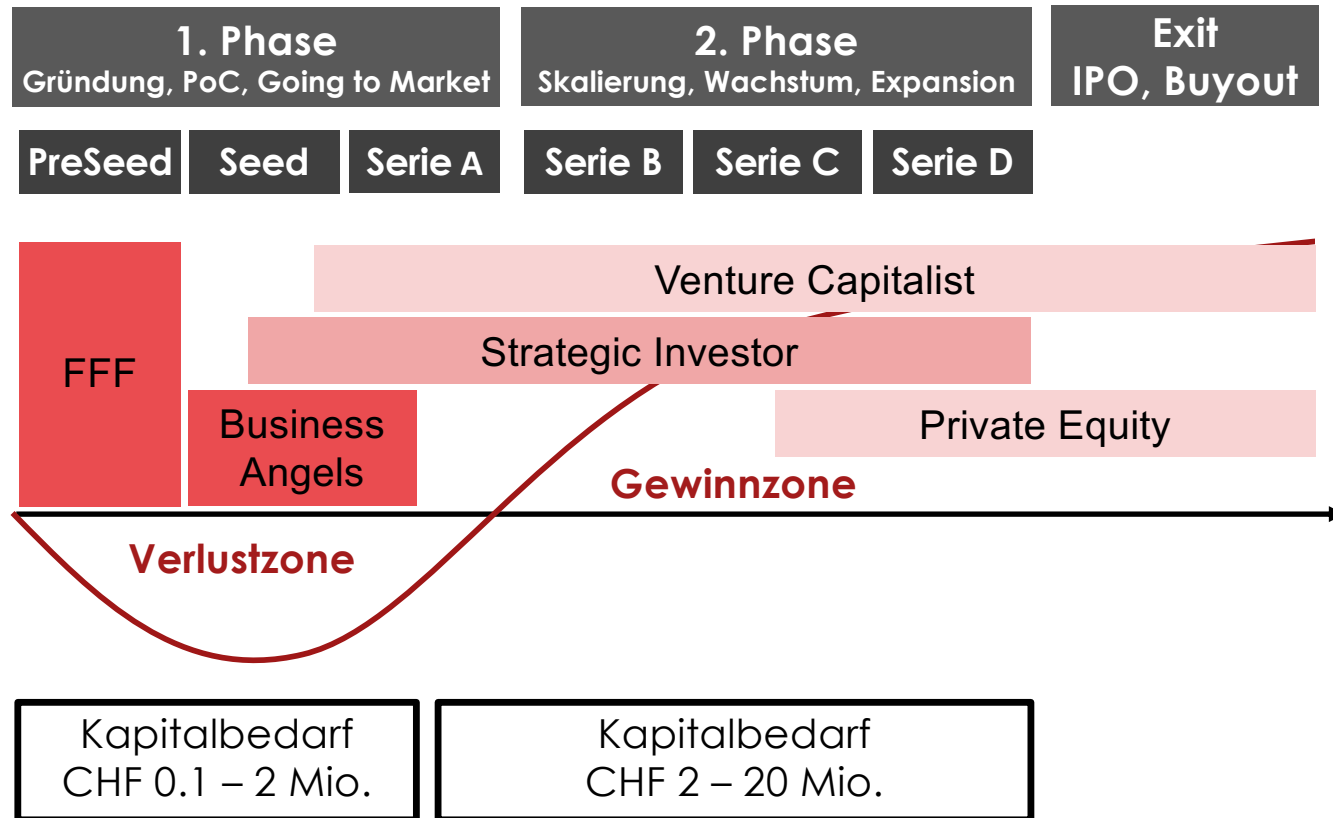


Welche Arten von Finanzierung gibt es?

Grants/Awards	Crowdfunding ICO	Loan (Darlehen)	Dept (Fremdkapital)	Equity (Eigenkapital)
----------------------	-----------------------------	----------------------------	--------------------------------	----------------------------------

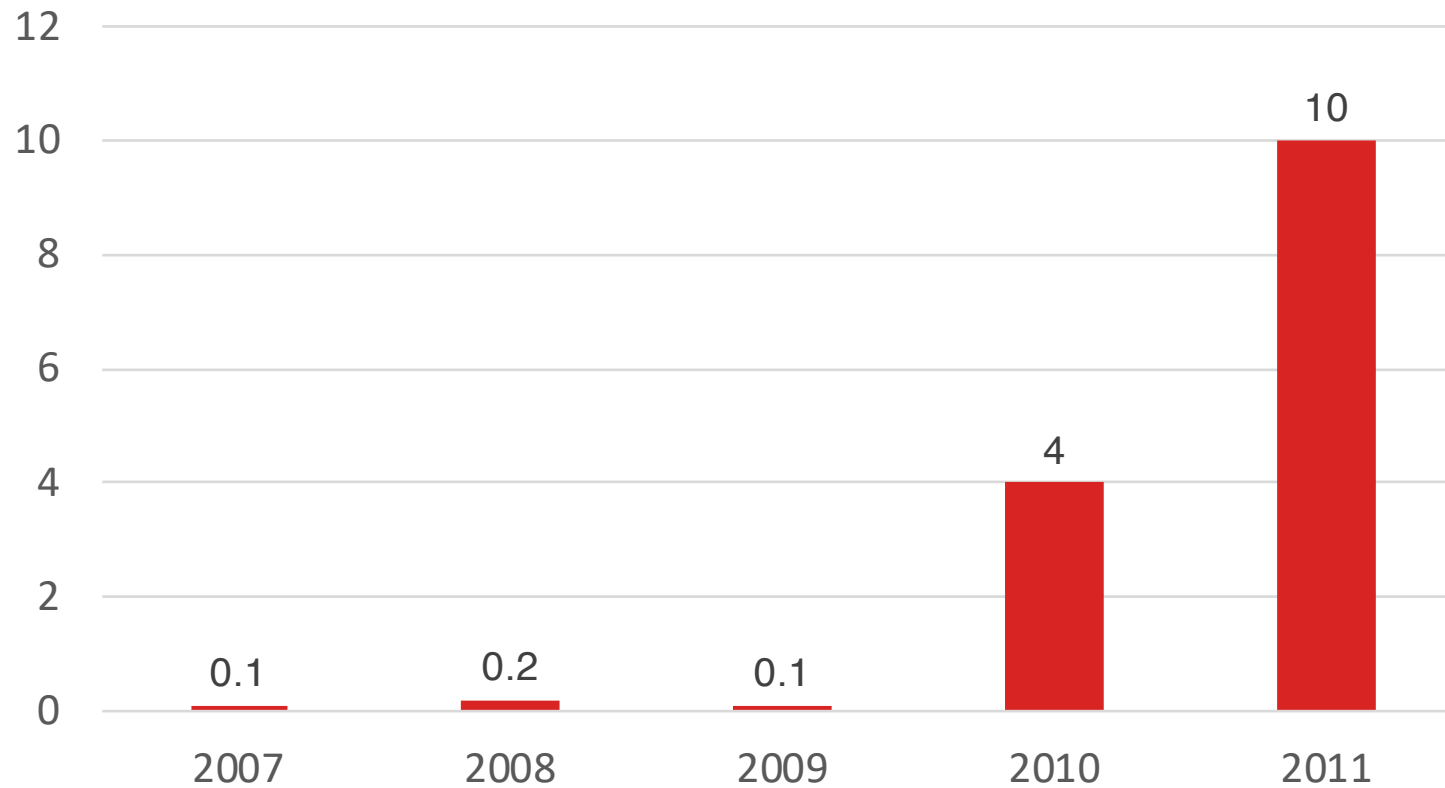
Family Friends Fools	Business Angels	Strategic Investors	Venture Capitalist	Private Equity
<100k	<250k	<1Mio.	<15Mio/<75Mio	>20Mio

Die verschiedenen Finanzierungsphasen



Beispiel aus der Praxis: Wildfire, 14.5 Mio.

Money raised in Million US\$

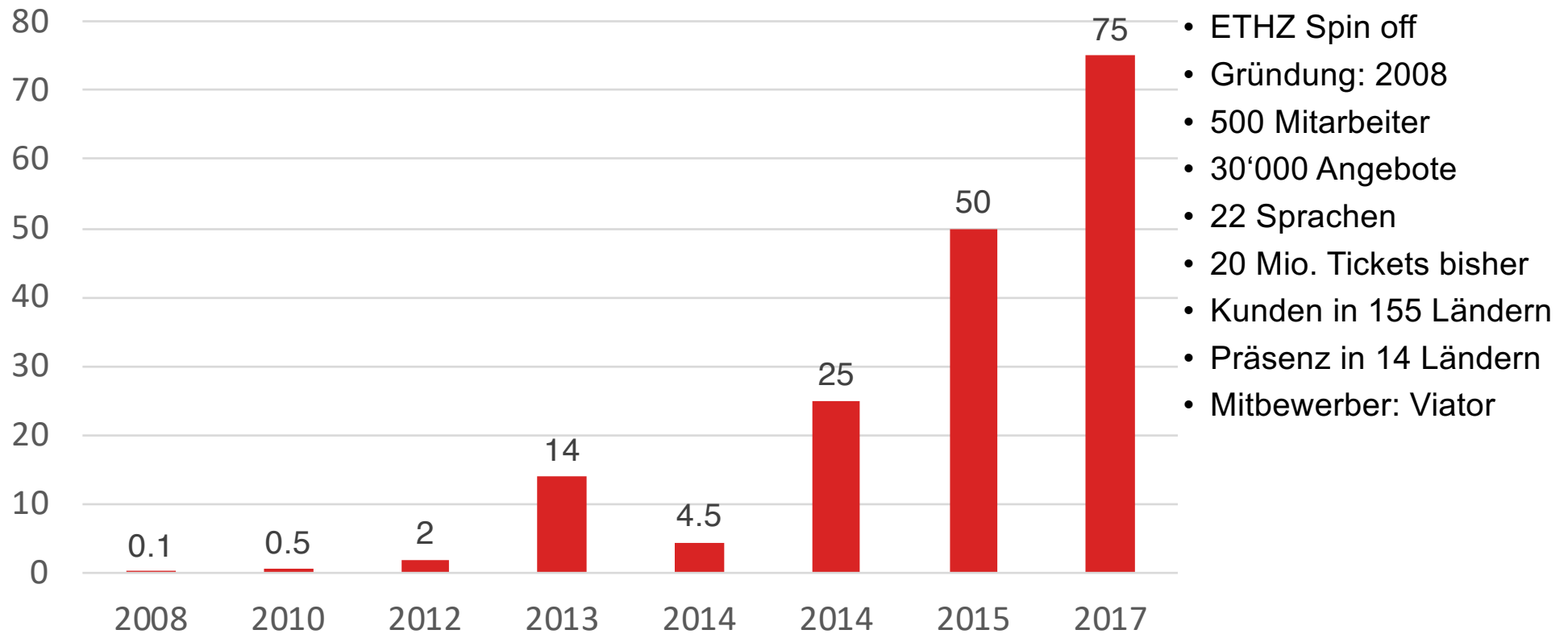


Google

US\$ 350 Mill.

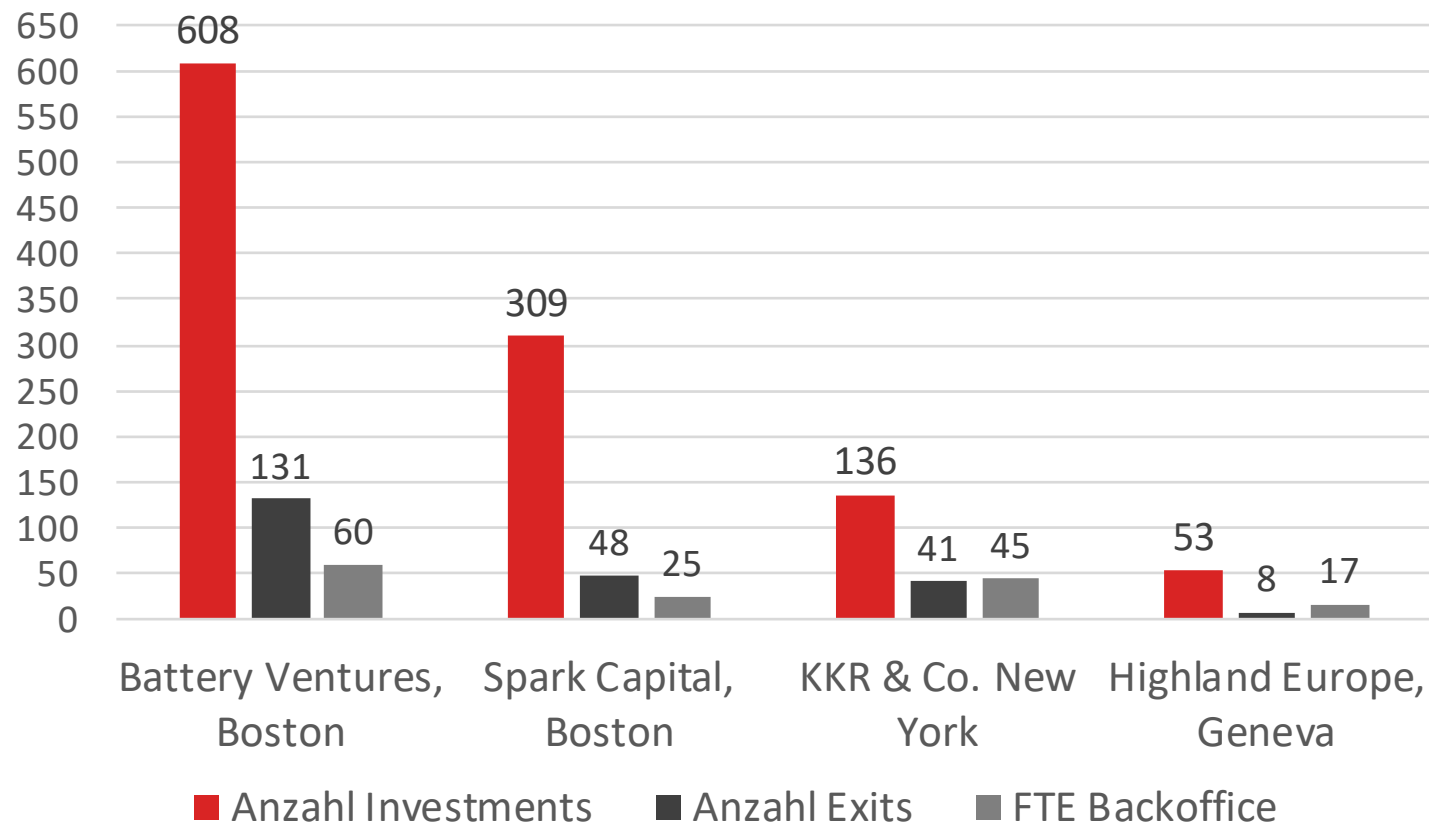
Beispiel aus der Praxis: Get your Guide, 170 Mio.

Money raised in Million US\$



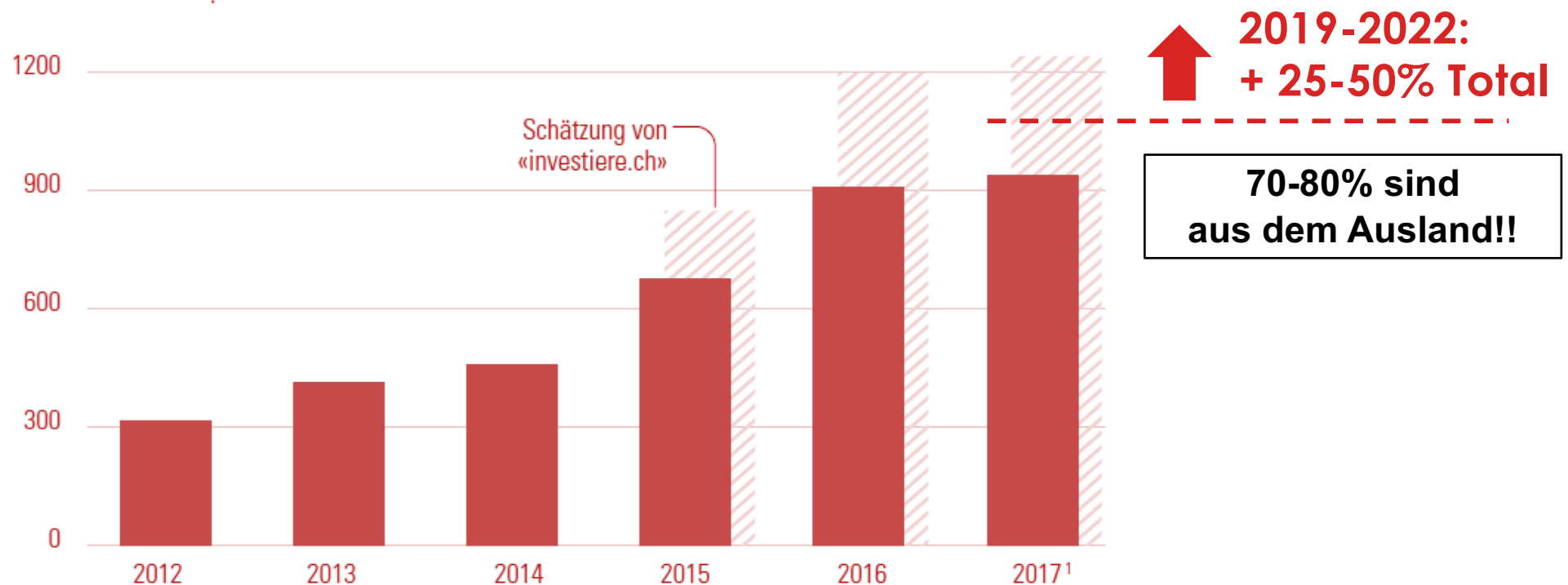
Beispiel aus der Praxis: Get your Guide, 170 Mio.

Leadinvestoren



Gibt es genügend Kapital für Startups in der CH?

In der Schweiz investiertes Risikokapital in Mio. CHF



¹Exklusive Roviant (1 Mrd. Fr.), da es sich dort um eine britische Holding ohne Schweizer Handelsregistereintrag handelt.

Quelle: NZZ

Gibt es genügend Kapital für Startups in der CH?

Beispiele neuer Venture Capital Funds in der Schweiz:

• Swisscom	CHF 200 Mio.
• Baloise	CHF 50 Mio.
• Helvetia	CHF 55 Mio.
• ZKB	CHF 150 Mio.
• Redalpine	CHF 100 Mio.
• Endeavour	CHF 285 Mio.
• Zukunftsfund*	CHF 500 Mio.
• Swiss Entrepreneurs Fund*	CHF 500 Mio.
• Lakestar Advisors*	CHF 1'000 Mio.

* im Aufbau

Was ist die Schwierigkeit für Start-ups?

Typischer Track Record eines starken Schweizer VC's:

2017

17.4 Mio

CHF Invested

16

Startups

1251

Companies Screened

Warum scheitern Start-ups?

Die 4 wichtigsten Gründe:

Marktpotenzial

- Technologie getrieben
- Product Market Fit
- Time to Market
- Vertriebsaufwand

Liquidität

- Priorität
- Finanzkompetenz
- Finanzierungs-Strategie
- Business Model

Team

- Verwaltungsrat
- Gemeinsame Ziele
- Skills
- Belastung / Familienplanung

Marktzugang

- Marktbeherrschung
- Internationalisierung
- Gesetzliche Rahmenbedingungen
- IP

(Befragung von 250 Startups und Auswertung Expertenberichte von 120 Startups Bewertungen (Due Diligences))

Schlüsselfaktoren der Startupfinanzierung

Qualitativ gute Startups



Passende Investoren

- **Qualität & Wissen erhöhen**
- **Bessere Rahmenbedingungen**
- **Risikobereitschaft fördern**

- **Schweizer VC erhöhen**
- **Kapital intensiver begleiten**
- **Exits in der Schweiz anstreben**

Helfen Sie den Startups aus der Tourismus Branche, den richtigen Investor zu finden!

Herzlichen Dank!

