



Innotour Walk the Talk

Digitale Buchungssysteme: Sinn oder Unsinn?

Digitale Erlebnisregion Luzern-Vierwaldstättersee

André Gabriel, Leiter Digitalisierung, Luzern Tourismus AG

Dienstag, 5. September 2023



Zur Person

André Gabriel, Leiter Digitalisierung, Luzern Tourismus AG



- Seit Oktober 2020 als Leiter Digitalisierung bei der Luzern Tourismus AG tätig. Seit August 2021 Mitglied der Geschäftsleitung.
- Verantwortlich für alle destinationsübergreifenden
 Digitalisierungs-Initiativen der Erlebnisregion Luzern Vierwaldstättersee (z.B. Marktplatz, Data & Content Hub)
- andre.gabriel@luzern.com / +41 41 227 17 48



Die Digitalisierung verändert unser Verhalten...

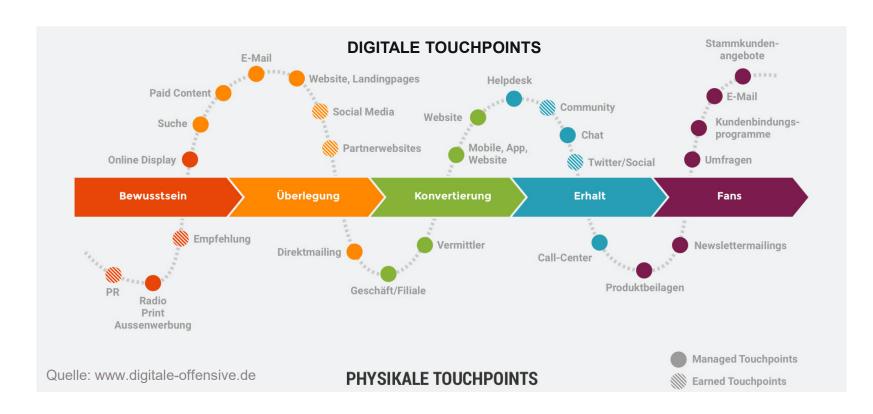






Die Customer Journey

Eine Vielzahl an «digitalen» Berührungspunkten



- UnzähligeBerührungspunkte
- Grossteil der Reise findet digital statt
- Erwartungshaltung der Gäste steigt

Ziel: «Digital» Customer Experience Management



Digitale Erlebnisregion Luzern-Vierwaldstättersee



Digitale Begleitung (aktiv, durchgängig und gesamtheitlich) der Gäste in allen Phasen ihrer Reise durch die Erlebnisregion Luzern und Vierwaldstättersee



Digital Customer Experience Management

Was heisst das für eine Destination?





B2C & B2B Angebotsentwicklung Daten & Content



Digitale Angebote & Prozesse

24/7 **Omnichannel** Gäste-Services





Content-Mgmt. CRM Tourismus-Cockpit





Individualisierung **Automation** Distribution





Meldewesen Gästekarte Besuchermanagement





Digitalisierung Automation Knowledge-Mgmt.

eCommerce Infrastruktur

Daten Infrastruktur



Ziele

- Convenience für Gäste erhöhen
- **Digitale Vertriebsplattform** für das touristisches Angebot der Region (in einem Portal direkt buchbar, Vertriebskanal B2C & B2B)
- Digitalisierung Vertrieb und Angebote: Unterstützung der Partner
- Förderung von Kooperationen und digitaler Produktentwicklung
- Touristische Wertschöpfung steigern und in der Region behalten
- Aufenthaltsdauer verlängern
- Vertriebsorientierung der DMO stärken



Die digitale Vertriebsplattform

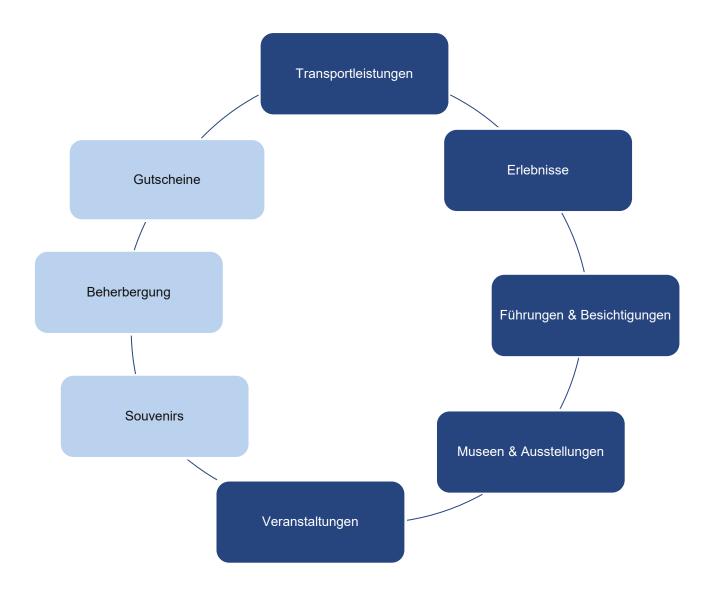


- Vollintegrierte All-in-One Vertriebslösung - von der Buchung bis zur Ticketkontrolle
- «All inklusive»
 Partnermodel inkl. Gästeund Partner-Support
- Automatisierte Auszahlung
- Werkzeug fürDigitalisierung, Promotion& Angebotsentwicklung
- Teil der digitalen Infrastruktur



Themenbereiche

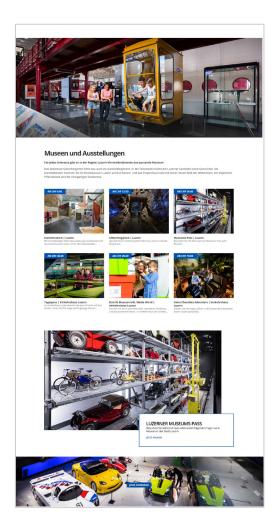
- Dunkelblau = abgeschlossen
- Hellblau = in Umsetzung

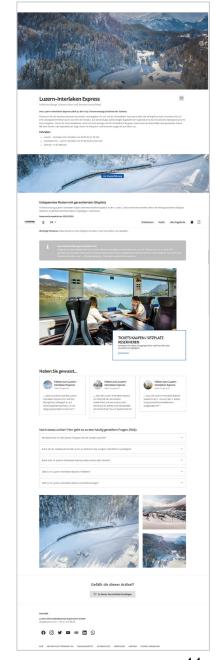




Highlights:

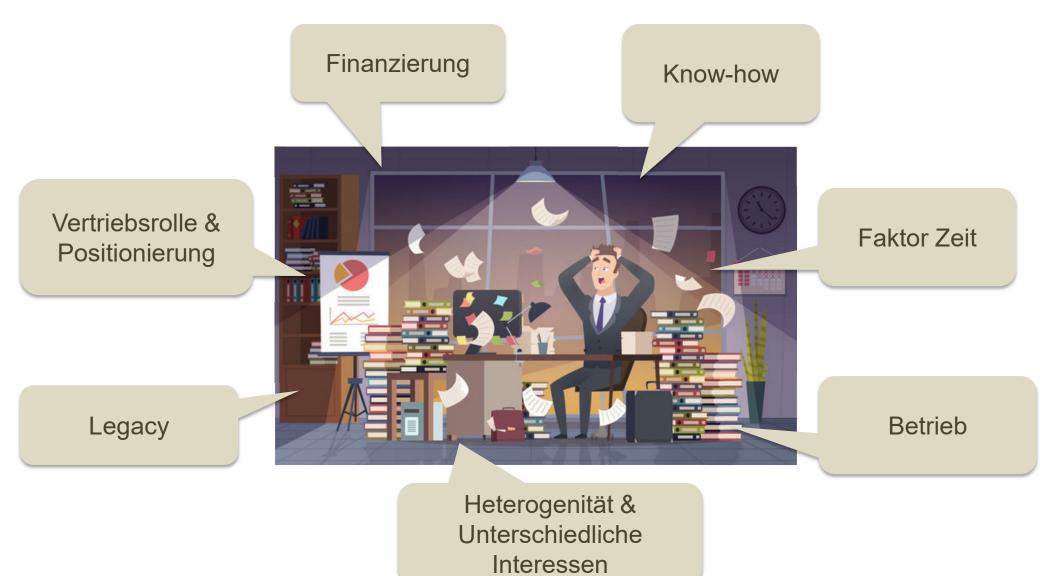
- Landingpages
 - Pilatus (mit weiteren Unterseiten)
 - <u>Verkehrshaus</u> (Integration Video als Inspiration)
 - Museen (Themenseite)
 - <u>UNESCO Biosphäre Entlebuch</u> (Regionenseite)
- Digitalisierung <u>Museumspass Luzern</u>
- Integration <u>Tell-Pass</u>
- Sitzplatzreservation <u>Luzern-Interlaken Express</u>(Zentralbahn)
- Veranstaltungen: Lilu, Heirassa Festival, Yoga Days
 Weggis und Yoga Summer Festival in Weggis/Vitznau,
 PinkPanorama Filmfestival







Herausforderungen





Ausblick



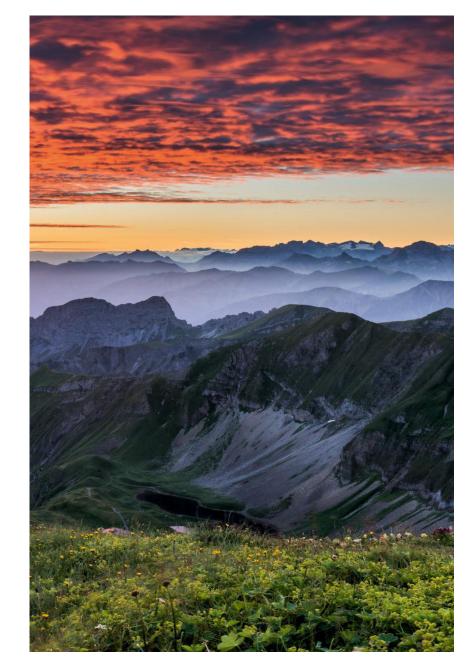
- Skalieren: Mehr Angebote. Mehr Traffic. Mehr Umsatz.
- Vernetzung: Inspiration & Vertrieb zusammenführen
- Laufende Optimierung (technisch, inhaltlich & organisatorisch)
- Vertiefte Adaption der Lösung & Weiterentwicklung
 Marktplatzfunktionalitäten
- Aufbau/Ausbau weiterer Themenbereiche: z.B. Gastronomie,
 Vermietung, Spezialitäten
- Auf-/Ausbau Kompetenzzentrum Digitalisierung / Digitales Service Center



Fazit

- Die Grundlagen für die digitale Erlebnisregion
 Luzern-Vierwaldstättersee sind gelegt
- Bereitschaft für Kooperationen steigt
- Digitalisierung/Veränderung ist kein Sprint sondern ein Marathon

Gemeinsam sind wir stärker!





Fragen

