



Transfert de technologie dans le domaine du matériel de guerre : les défis pratiques

Oliver Dürr, CEO, Rheinmetall Air Defence SA

PASSION FOR TECHNOLOGY.



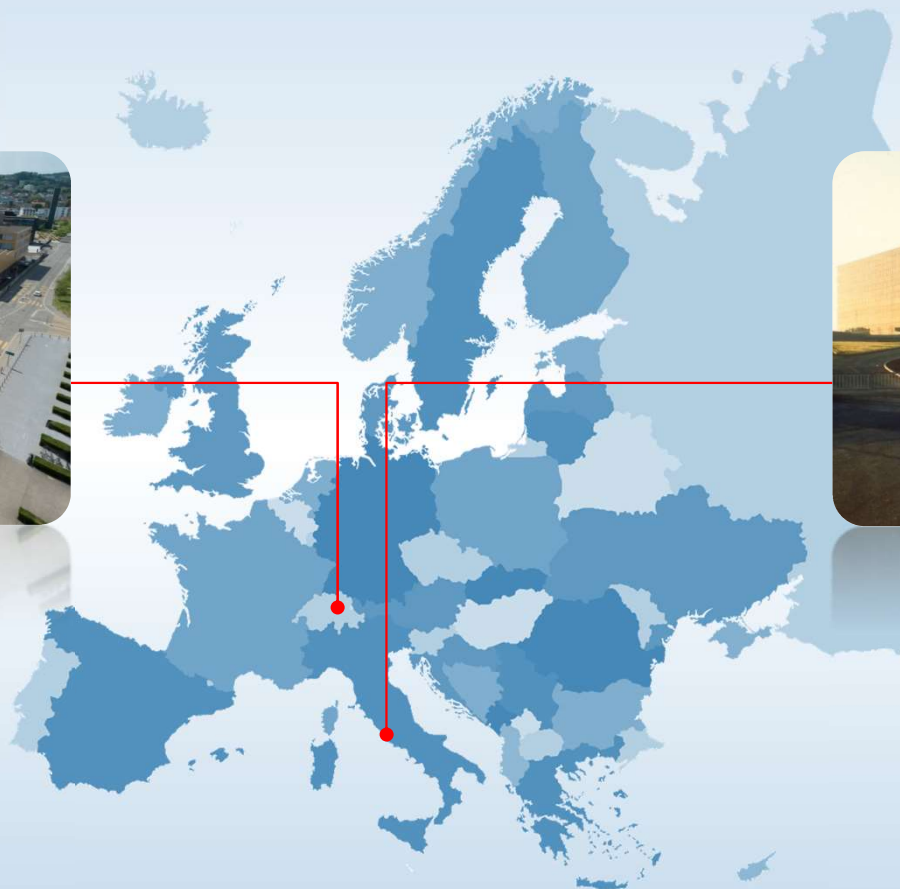
Programme

- 1** Présentation de Rheinmetall Air Defence SA
- 2** Coopérations internationales au développement
- 3** Le défi de la localisation

Systemes de defense aerienne et de radar : sites principaux



Rheinmetall Air Defence SA
Site de Zurich, Suisse
600 collaborateurs



Rheinmetall Italia S.p.A.
Site de Rome, Italie
359 collaborateurs

Systemes de defense aeriennne et de radar : notre expertise

Canons, systemes de capteurs et capacite d'integration des systemes



CANONS ULTRAPRÉCIS



SYSTEMES DE CAPTEURS ET DE GUIDAGE DE TIR ULTRAPRÉCIS



SYSTEMES DE COMMANDEMENT INTÉGRÉS



DÉFENSE AÉRIENNE MOBILE



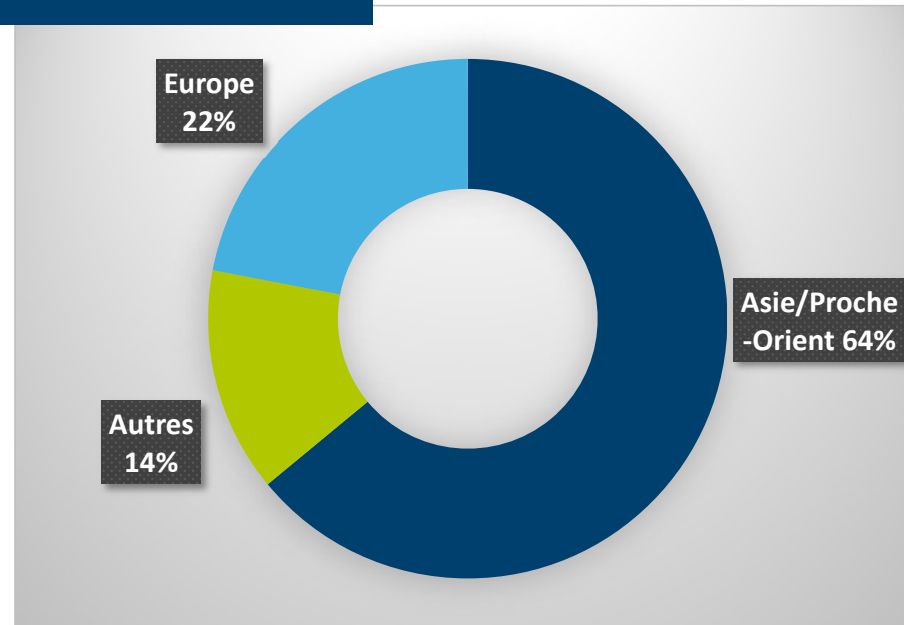
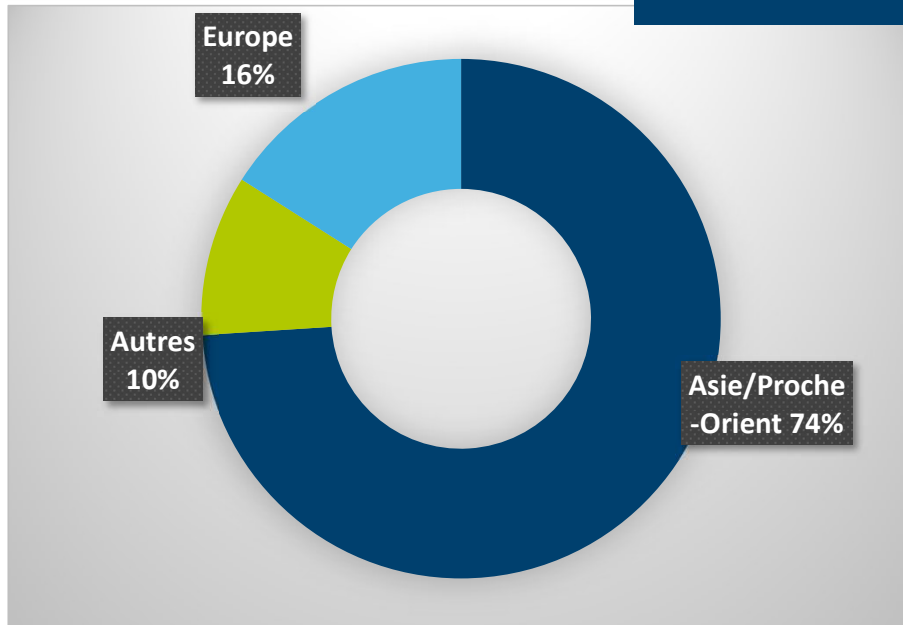
MUNITIONS

Systemes de defense aerienne et de radar : chiffres clés

Entrée de commandes	362,6 mios d'euros
Chiffre d'affaires	333,7 mios d'euros
Bénéfice avant impôt	36,4 mios d'euros
Collaborateurs	959

Entrée de commandes 2020, par région

Chiffre d'affaires 2020, par région



Exercice fiscal 2020

Programme

- 1 Présentation de Rheinmetall Air Defence SA
- 2 **Coopérations internationales au développement**
- 3 Le défi de la localisation

Transfert de technologie à l'exemple des coopérations au développement

- **Échange d'informations interentreprises**
- **Différents pays = différentes réglementations en matière d'exportation**
- **Des problématiques complexes :**
 - ✓ Quelles informations sont concernées ?
 - ✓ D'où proviennent les informations ?
 - ✓ Qui transmet les informations ?
 - ✓ Comment procéder à l'échange d'informations ?
 - ✓ Une autorisation est-elle nécessaire ?
- **Valorisation des résultats obtenus en matière de développement**



Programme

- 1 **Présentation de Rheinmetall Air Defence AG**
- 2 **Coopérations internationales au développement**
- 3 **Le défi de la localisation**

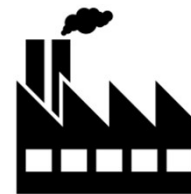
Le défi de la localisation

Les facteurs favorisant la localisation sont :



Les restrictions à l'exportation :

L'initiative correctrice



La répartition du travail à l'échelle locale :

Le client souhaite favoriser le développement économique dans son pays



Le service et l'assistance à l'échelon local :

Le client souhaite être autonome dans l'exploitation et l'entretien des systèmes



Le transfert de technologie :

Renforcement des capacités dans le pays partenaire

PASSION FOR **TECHNOLOGY.**

Disclaimer

The contents of this document are to be considered confidential information, and may not be published, reproduced, copied, or disclosed to any unauthorized person.

Rheinmetall does not guarantee the accuracy or completeness of the information contained in this document, nor of that contained in any other document provided at any other time. While this information has been prepared in good faith, no representation or warranty, express or implied, is or will be made, and no responsibility or liability is or will be accepted.